

Gute Beziehungen werden geschaffen, gepflegt und verbessert

Beide Seiten sollen profitieren (einen Vorteil haben)

Beide Seiten sollen den größt möglichen Vorteil haben

Verhandeln - 1
(Das Harvard-Konzept)

Beide Seiten bekommen soziale Anerkennung, ihr Selbstwertgefühl wird nie herabgesetzt, sehr wahrscheinlich sogar erhöht.

Der beiderseitige Vorteil ergibt sich sowohl im Materiellen, als auch im Sozialen